

Karriere. Erfolg. Miteinander.

Vertrieb Interior (m/w/d) in Bonn

Unser Profil

- Buntes, herzliches Team
- Sicherer Arbeitsplatz
- Firmenhandy & Fahrzeug
- Familienfreundlich
- Flache Hierarchien
- Regelmäßige Firmenevents

QR-CODE SCANNEN ODER
ANKLICKEN UND OHNE
UNTERLAGEN BEWERBEN!



Oder per E-Mail an
anfang@thamm.de

Dein Profil

- Motiviert, flexibel und neugierig
- Eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Reisebereit
- Teamplayer und loyal
- Umsetzungsstark

Deine Aufgaben

- Aktive Mitgestaltung und Verantwortung von vertrieblichen Maßnahmen
- Verantwortung für die Beratung und den aktiven Verkauf unserer Produkte
- Eigenständige Akquisition von Neukunden sowie Betreuung von Bestandskunden
- Koordination, Nachhalten und Endverhandeln von Angeboten